

Senior Sales Manager (M/W/D)

Steige ein in Deine Zukunft - Karriere bei Data Migration International

Die Data Migration International Group ist ein Softwarehersteller einer Enterprise Information Management Plattform, welche weltweit direkt und über Partner vertrieben wird. Die Software basiert auf modernster Technologie und wird unter anderem auch als Cloudlösung angeboten.

Die Data Migration International Group hat durch das langjährige Bestehen schon über mehr als 2000 Projektimplementierungen durchgeführt. Zu den Kunden der DMI zählen zahlreiche Mittelstandskunden bis Grosskonzerne. Zu den Partner gehören die SAP, lokale Partner sowie aber auch weltweit tätige Beratungshäuser.

Die JiVS Information Management Platform (JiVS IMP)

Die Kernszenarien, welche die Software unterstützt, sind SAP S/4 Transformationen, Datenretentionmanagement, Datenqualitätsmanagement, Carve-Out Szenarien sowie die Ablösung von Legacy Systemen.

Wir sind

- Von Marktanalysten im Bereich der SAP S/4HANA Transformation als „game-changing“ und im Bereich der Legacy System Retirement Solutions als „ideal“ ausgezeichnet.
- Prominent an den wichtigsten Messen, wie z.B. DSAG, SAPnow und SAPHIRE sowie regelmässig in Fachzeitschriften, wie z.B. dem E3 Magazin erwähnt
- Wir sind zertifizierter SAP-Partner – auch im Programm „RISE WITH SAP“ und unsere Systemstilllegungslösung wurde mit IDW PS880 zertifiziert
Neben unserem Headquarter in der Schweiz auch durch unser Office in Dallas (USA) vertreten

Darauf darfst Du Dich freuen

- Auf eine agile und pragmatische Organisation mit einer Hands-on Mentalität und kurzen Entscheidungswegen
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit und eine teamorientierte und kollegiale Unternehmenskultur
- Freiraum, um unsere Erfolgsgeschichte aktiv mitzugestalten und ihr Deinen Stempel aufzudrücken
- Entwickle Dich gemeinsam mit dem Marktführer in einem äusserst innovativen Umfeld weiter und wirke dabei mit, dass wir es bleiben
- Flexibilität in Aufgaben, Rollen und dem Arbeitsmodell

Worauf wir uns freuen

- Du bist enthusiastisch, arbeitest kundenorientiert und willst jeden Tag dazu lernen
- Leidenschaft und Freude die Entwicklung aktiv mitzugehen und mitzugestalten
- Motivierte Kollegen, die sich mit uns auf Wachstumskurs begeben
- Teamplayer, die über den Tellerrand hinausschauen

Das wird Dein Aufgabengebiet

- Verantwortung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden
- Verantwortung der Angebotserstellung und Verhandlung von Vertragskonditionen
- Vorbereiten und Durchführen von Messeauftritten
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Marketing

Das bringst Du mit

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikation
- 5-10 Jahre Erfahrung im Vertrieb
- Nachweisbare Erfolge in der Erreichung von Verkaufszielen
- Sehr gute SAP-Kenntnisse
- Starke Verhandlungsfähigkeiten
- Sehr gute kommunikative und analytische Fähigkeiten sowie Verantwortungsbewusstsein, Eigenständigkeit und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Be part of it!?

Dann richte Deine Bewerbungsunterlagen bitte per Mail an [lena.welther@dm-international.com](mailto:lana.welther@dm-international.com)

Kontakt: Lena Welther, Shared Service